

---

# La Guía Del Coach

## Lecciones

## Aprendidas

## Sirviendo

---

Más coaching por valores

Lecciones de liderazgo

El coach de Silicon Valley

Cómo conseguir la vida de tus sueños

¡Lidera tu interior!

Guías HBR: Céntrate en el trabajo importante

Guías HBR: Controla el estrés en el trabajo

Companion Workbook

Product Manager. Guía de supervivencia

¡Éxito coach! : guía definitiva de liderazgo,

innovación y triunfo

Coaching en tu vida

Sometimes You Win--Sometimes You Learn

El coach de Silicon Valley

The Visionary Director, Third Edition

Guías HBR: Cómo superar el Burnout

BIBLIA DEL ENTRENADOR DE BALONCESTO. Una  
guía sistemática y exhaustiva del entrenamiento

Enhancing Trader Performance

Guía útil para runners principiantes

BeCoach: Las Emociones

The Art of Living

El entrenador de trading  
El entrenador de trading  
Liderazgo y coaching  
Guía HBR: Inteligencia emocional  
Perdona y sé libre  
Guías HBR: Liderando equipos  
El coach de Silicon Valley / Trillion Dollar Coach :  
The Leadership Playbook of Silicon Valley's Bill  
Campbell  
Espacios de supervisión  
Supera las crisis reinventándote  
Guías HBR: Gestión de Proyectos  
Desata Tu Creatividad  
Coaching energético  
Tú eres tu coach  
Antes de amarte, me amo  
El Team Leader (versión color)  
ADN cósmico  
Guías HBR: Presentaciones persuasivas  
Guías HBR: Mejora tu escritura en el trabajo  
A contracorriente  
Amor, Límites y Lecciones: A Parent's Guide to  
Raising Cooperative Kids

*La Guía Del  
Coach  
Lecciones  
Aprendidas  
Sirviendo*

*Downloaded from  
[coplademun.gobiernodepozarica.gob.mx](http://coplademun.gobiernodepozarica.gob.mx)  
by guest*

---

## **QUINN MERCER**

---

**Más coaching por  
valores** Josué Isaí  
Gamiño Flores  
Fomenta la acción

Conecta con el público  
Vende tus ideas Deja  
de sufrir por las  
presentaciones. Esta  
guía te proporcionará  
la seguridad y las  
herramientas  
necesarias para poder

persuadir a tu público, vender tus ideas y sorprender a los demás. Entre otros aspectos, esta guía te ayudará a mejorar tu capacidad para enseñar a la gente la importancia de tus ideas, ganarte a públicos difíciles, estructurar un discurso coherente, crear mensajes brillantes, elaborar un buen material visual, mantener la atención de tu público y encontrar el tono adecuado a cada situación. Elaboradas por la Harvard Business Review, el sello editorial más fiable del mundo de los negocios, las Guías HBR ofrecen soluciones inteligentes y consejos útiles y sencillos para enfrentarse a los desafíos laborales más importantes.

### **Lecciones de**

### **liderazgo** Penguin

Este libro te enseña cómo el perdón puede ayudarte a liberar y sanar tu vida. De Ana Holub, consejera y autora especializada en el perdón. Aprende paso a paso a curar y desbloquear tu conciencia desde lo más profundo.

Descubre la sanación y la conciencia superior con el perdón como tu guía. El perdón sanará, liberará y llevará tu vida a un territorio completamente nuevo de bendiciones y milagros. Esta guía te ofrece los mecanismos indispensables para encontrar la tranquilidad y la fe con el perdón como base espiritual y necesaria para una sanación definitiva. Al seguir estos diez pasos sencillos serás más

fuerte y más compasivo: -Crear un espacio sagrado. - Contar la historia. - Navegar el cuerpo emocional. -Asumir el miedo con amor. - Escuchar los mensajes ocultos. -Dejar ir. -Ser testigo de los cambios. -Examinar las lecciones. -Expandir el alma. -Emanar una nueva vida. Con historias personales, casos reales y ejercicios prácticos, Ana Holub te lleva con seguridad a superar las dificultades emocionales para alcanzar la serenidad. Aprende en estas páginas a ofrecer el perdón a ti y a otros, a conocer tu pasado y descubrir los profundos beneficios de la liberación, la sanación y la conciencia divina. Lo que han dicho otros autores: "Perdona y sé

libre ofrece con claridad y paso a paso las herramientas que necesitas para estar emocionalmente sano, feliz y compasivo contigo y con los demás. ¡Altamente recomendable!" Colin Tipping, autor de El perdón radical. [El coach de Silicon Valley](#) Profit Editorial El autor ha pensado este libro como si se tratara de un proceso de aprendizaje en donde el alumno y el maestro son la misma persona. Tanto el objetivo del coaching como del proceso aquí presentado consiste en liberar el potencial de la persona para llevar al máximo tanto su rendimiento como su satisfacción, estimularla a pensar de modo diferente y mejorar su forma de comunicarse. Todos,

en algún momento, nos hemos enfrentado a los dilemas que han sido las causas de las búsquedas: ¿Cuál es el sentido de mi vida? ¿Qué es lo que deseo lograr? ¿Qué es importante para mí? ¿Con qué me siento realmente comprometido? ¿Qué me está impidiendo ponerme en marcha? ¿Qué es lo positivo de lo que me está pasando? ¿Qué puedo aprender de ello? La solución a tales interrogantes no es sencilla. Es probable que el arte de vivir sea la más difícil de todas las artes; pero, afortunadamente, la experiencia puede compartirse, la técnica aprenderse y la sabiduría, por extraño que parezca, enseñarse si se usa el método adecuado. Las

siete prácticas planteadas en esta obra tienen por finalidad ser la guía en el camino que va desde el equilibrio interior hacia la efectividad personal. Su seguimiento permitirá amortiguar los duros golpes de la existencia y mejorar su gestión emocional. El equilibrio y el liderazgo personal solo están reservados para quienes saben que la carrera de la vida no la gana el que supera a los demás sino el que, con esfuerzo y perseverancia, logra superarse a sí mismo. Alfredo Diez. Business Coach. Licenciado en Derecho por la Universidad de Córdoba, Argentina. Mediador por el Ministerio de Justicia de la Nación Argentina. MBA Master of

Business Administration por EAE Business School Barcelona, España, y la Nottingham Trent University NTU, del Reino Unido. Postgrado Internacional en Desarrollo Gerencial por el Instituto Tecnológico, TEC de Monterrey, México con acreditación de la Southern Association of College and Schools USA. Coach Ejecutivo por Coachville Spain CS y The International School of Coaching TISOC. Business Coach por la International Coaching Community ICC. Licenced Master en Programación Neurolingüística PNL, por The Society of Neuro-Linguistic Programming, NLP, de Richard Bandler. Experto en Inteligencia Emocional en las Organizaciones por

Kenneth Nowack y Robert Emmerling, miembros del Consorcio de Daniel Goleman. Profesor de ADEN Business School. Cuenta con 20 años de experiencia como profesor universitario. En la actualidad es profesor en las Universidades de Barcelona y Pompeu Fabra de Lleida en Masters tales como Coaching y Liderazgo, Liderazgo Femenino, Educación Emocional, Inteligencia Emocional en las Organizaciones, Marketing Estratégico en Entidades Deportivas, Dirección y Liderazgo, donde imparte materias como Coaching, Liderazgo, Comunicación, Inteligencia Emocional y Negociación. Autor de los libros El líder interior, la inteligencia emocional y el

coaching aplicados a tu vida y Coaching para “Dummies” publicados por Ediciones Granica. Imparte conferencias y seminarios en Europa y Latinoamérica.

[www.alfredodiez.com](http://www.alfredodiez.com)

### **Cómo conseguir la vida de tus sueños**

Reverte-Management  
Cuando el tiempo apremia, puedes pensar que escribir bien es un lujo. Pero ésta es una habilidad que debes desarrollar para tener éxito. Si tus correos electrónicos, propuestas y otros importantes documentos empresariales no logran persuadir a la gente, perderás tiempo, dinero e influencia. Esta guía te proporcionará las herramientas necesarias para expresar tus ideas de forma clara y

convincente, de manera que tus clientes, socios y todas las partes interesadas las apoyen. Podrás superar el bloqueo del escritor, captar y mantener la atención de tu destinatario, motivar al lector para que actúe, expresar tus ideas con claridad y conseguir el tono adecuado.

### **¡Lidera tu interior!**

Be Coach  
Concéntrate Logra más  
Administra tu energía  
¿La carga de trabajo que tienes es un obstáculo en tu vida y en tu carrera? Esta guía muestra cómo realizar el trabajo importante, concentrando el tiempo y la energía allí donde pueden obtenerse mayores resultados. Ofrece un abanico de herramientas

accesibles para emplearlas como modelo y experimentar con ellas, comprobando personalmente qué es lo que realmente funciona. Elaboradas por la Harvard Business Review, el sello editorial más fiable del mundo de los negocios, las Guías HBR ofrecen soluciones inteligentes y consejos útiles y sencillos para enfrentarse a los desafíos laborales más importantes.

**Guías HBR: Céntrate en el trabajo**

**importante** CONECTA Create a larger vision in your child care program and perform your job as a center director with motivation and creativity. Early childhood leaders Deb Curtis, Margie Carter, and Luz Casio provide

inspiration and support in this newly updated edition of The Visionary Director. The third edition reflects new requirements and initiatives in early childhood programs adds QR Code access links with short video stories and print resources that further illuminate the ideas under consideration has a stronger focus on creating an organizational culture that is shaped by more diverse perspectives with an anti-racist, anti-bias, equity lens updates content to address current early childhood education trends and leadership for an expanded definition of quality Find a concrete framework for approaching and organizing your work, as well as principles,



strategies, and self-directed activities to support your vision for building a strong learning community for your staff and the young children in their care.

**Guías HBR: Controla el estrés en el trabajo** Kolima Books

El estrés laboral crónico y sin control (burnout) se está haciendo generalizado. El trabajo continuo y las crecientes presiones están llevando a una alta tasa de agotamiento. El burnout no sólo lleva a una menor productividad y a emociones negativas, sino que puede tener consecuencias personales y profesionales graves. ¿Estáis tú o tu equipo en riesgo?. La Guía HBR Cómo superar el Burnout ofrece

consejos prácticos y sugerencias para ayudarte a ti, a tu equipo y organización a evitar los peligros del agotamiento y a redescubrir un compromiso saludable en el trabajo.

**Companion**

**Workbook** Reverte-Management

Tanto si estás tomando las riendas de un equipo ya existente, como si estás iniciando uno nuevo, o si llevas un tiempo liderando uno, conseguir que los miembros trabajen de forma conjunta para obtener excelentes resultados no es fácil. Cada equipo es distinto, y cada uno plantea una serie distinta de retos. Esta guía te aconseja paso a paso, basándose en principios demostrados, ejercicios prácticos, directrices

para charlas de equipo estructuradas, y ejemplos extraídos de diversos ámbitos industriales y organizativos. La Guía de HBR Liderando equipos te ayudará a:

- Elegir los miembros adecuados para un equipo
- Establecer objetivos claros e inteligentes
- Fomentar la amistad y la cooperación
- Hacer que la gente se responsabilice de su trabajo
- Dirigir y corregir el mal comportamiento
- Mantener a tu equipo concentrado y motivado

### **Product Manager.**

#### **Guía de supervivencia**

Editorial CLIE  
La supervisión es, como todo espacio relacional, el encuentro entre aquel o aquellos a quienes se les

reconoce un saber y aquellos otros que desean acceder al mismo y exponen sus prácticas para profundizar en su desarrollo. No solo la transmisión de un saber sino también un lugar de creación de saber y conocimiento. No siempre entendida así, muchas veces —desde una posición de control y de un saber autoritario— la supervisión actúa como control por parte de una institución para garantizar la ortodoxia y minimizar las críticas. En el campo del psicoanálisis la supervisión ha sido, y quizás siga siéndolo, un lugar de control para reunir los méritos de acceso al reconocimiento por parte de una institución. El supervisor como

guardián del buen hacer y asegurar un control de lo que se hace; posición de sometimiento muy lejana del proyecto liberador que es el psicoanálisis. Fernando Vicente nos ofrece un texto que ayuda a la comprensión de una manera de hacer (en) el espacio de supervisión. No es una guía más ni pretende entrar en litigios con otras maneras de entender las prácticas de acompañamiento en las tareas profesionales. Tampoco un intento de presentar el psicoanálisis como la incuestionable vía para la práctica de supervisión. El lector accederá a muchos de los principios del psicoanálisis, sentirá la compasión del autor con los sufrimientos de

los profesionales en el desarrollo de sus difíciles tareas y su apuesta concreta por ayudar en el mejor desarrollo de las mismas. Un texto que estimula la implicación, la reflexión y el cambio, imprescindibles para que el espacio de supervisión se convierta en un instrumento de transformación de las prácticas y de los sujetos que en ellas participan.

¡Éxito coach! : guía definitiva de liderazgo, innovación y triunfo  
Profit Editorial

¿Dónde te encuentras hoy?, ¿estás en el lugar que hace cinco años te imaginabas? El coaching es una herramienta que nos ayuda a clarificar lo que queremos hacer en la vida, a cumplir

con nuestras metas y objetivos de la manera más asertiva posible. Fernando Zurita y Mario Vázquez ambos certificados por la Fundación Mexicana para la Innovación Gubernamental y Empresarial (Fundinnova) desarrollaron este enfoque de coaching que se basa tanto en el ámbito empresarial como personal, en donde es importante tener una visualización de lo que deseamos que llegue a nosotros así como una alta autoestima, conocimientos del manejo del tiempo, de la resiliencia y, lo más importante, cómo romper nuestros malos hábitos que, a fin de cuentas, terminarán por sabotear los propósitos. Aquí se dan los instrumentos

necesarios para alcanzar el éxito en distintas áreas: el trabajo, la familia, nuestros proyectos de vida y relaciones sociales. El coach no juzga a su cliente, lo acompaña en la búsqueda de su camino. Se trata de un proceso de aprendizaje y crecimiento que lo apoya a tomar consciencia y asumir responsabilidad en la creación de su futuro. Distintas personas han recurrido al coaching para mejorar sus vidas como Bill Clinton, Oprah Winfrey, la Princesa Diana, la Madre Teresa de Calcuta, Nelson Mandela, Anthony Hopkins, Hugh Jackman y Leonardo DiCaprio, entre otros.

*Coaching en tu vida*  
 Reverte-Management  
 La obra que tienes en

tus manos está formada por tres pequeños libros o tomos que están pensados para llevarte, literalmente, querido lector, más allá del éxito jamás imaginado. En el primer tomo se define la palabra “éxito”, y se centra en darte las herramientas necesarias para que elimines de tu vida tus creencias limitantes, esas barreras virtuales que te impiden llegar a ser el tipo de persona que atrae el éxito que necesita y que le haría feliz. En el segundo librito se presentan los factores clave del éxito, y se dan las recetas más exhaustivas, y a su vez simples, para lograrlo. Se hace especial énfasis en la búsqueda de la mejor versión de ti mismo que pueda haber, a través de la

consolidación de tu marca personal y de tu mejora continua. También se desarrollan conceptos de “Ley de la Atracción” aplicados a todo ello y a la consecución de los logros. En la última parte es donde se explica lo que se denomina “salto cuántico” y donde se alcanza un nivel de expresión de felicidad más allá de lo imaginado. Toda una promesa... ¿de verdad te lo quieres perder? TESTIMONIO: “Un libro que aborda la consecución de tus deseos más íntimos y personales desde una perspectiva completamente útil y realizable. Ciencia y fe trabajando para que tú seas la persona más feliz de este planeta”. Carla Andrada-Andrade  
AUTOR: Rubén García

Palacios, mexicano, nacido en el estado de Puebla. Dedicado a la capacitación, el desarrollo humano y la comunicación corporativa. Coach de Negocios, Éxito y Felicidad. Autor de varios Bestsellers, entre ellos el superventas “Dios quiere que seas inmensamente feliz”, publicado en esta editorial. SOBRE LA COLECCIÓN SUPÉRATE Y TRIUNFA Vivimos en una época de estrés y de depresión profunda a causa de la crisis mundial que nos azota. Hemos perdido, en cierta manera, el norte como sociedad y vamos dando bandazos, caminando por la vida sin ilusiones, con una tendencia negativa que se refleja en nuestro rostro, en las

relaciones con los demás y nuestros trabajos. Este planeta se ha convertido en un mundo gris, triste y desamparado. Cada día escuchamos decenas de historias que nos encogen el corazón y muy pocas que nos hagan emitir una sonrisa. Es una realidad. Por eso, desde Mestas Ediciones buscamos cada día una manera de revertir esta situación, aportando nuestro pequeñito grano de arena. De ahí nace esta colección, Supérate y Triunfa, que contiene una serie de libros con los cuales queremos añadir optimismo y todas las demás herramientas necesarias para conseguir una vida plenamente feliz, en todos los aspectos posibles. De ahí el

carácter heterogéneo de la colección, que tocará temas tan importantes como el económico, el amor, la salud, entre otros muchos. Y lo haremos de la mano de autores de primer orden, formados con gurús y conferencistas motivacionales mundialmente reconocidos, coaches tan importantes como Anthony Robbins, T. Harv Eker o John Demartini. Esperamos que os guste y que os sirva para disfrutar de la vida con la máxima pasión diaria y sonreír cuantas más veces, mejor.

**Sometimes You Win-Sometimes You**

**Learn** Reverte-Management  
Apply the principles of Trillion Dollar Coach to your life, and let them drive you to

accomplish your goals. This companion workbook to Schmidt's Trillion Dollar Coach: The Leadership Playbook of Silicon Valley's Bill Campbell will allow you to develop better leadership skills, community building skills, and relationship skills. The chapter-by-chapter workbook will allow you to grow and develop your leadership skills: Learn how to manage people Develop compassion Bring love to the work you do Learn how to build trust Understand why placing teams ahead of problems is important Move the best ideas forward Plan out features of your product Develop an authentic workspace And much more!\*Please Note: This is an unofficial

companion workbook to Schmidt's, Rosenberg's, and Eagle's "Trillion Dollar Coach." This companion is designed to further your understanding of the book and is designed to help you take action. This is not the original book.

*El coach de Silicon Valley* Ediciones

Granica

Entrenar Líderes se ha convertido en una necesidad imperiosa para las organizaciones que quieren sobrevivir en el tiempo. Es, de hecho, la esperanza más genuina para aprovechar y organizar el escenario crítico que hoy atravesamos.

Entrenar Líderes es un arte. Se trata de descubrir y modelar el estilo propio de servicio de aquellos que fueron llamados a

conducir una empresa o una corporación. El éxito de este aprendizaje quedará cifrado en la manifestación de su amor a los demás, en sus ideas y en el coraje de producir acciones innovadoras. Este programa de entrenamiento ha sido probado y optimizado de manera profesional y responsable durante muchos años. Sus resultados han sido excelentes en cuanto a clima laboral, productividad, rentabilidad y entusiasmo. Aspiramos al publicarlo a que los entrenadores la utilicen como guía y que transfieran lo aprendido a todos los ámbitos que frecuenten. Confiamos en que resultará de enorme provecho para quienes intervienen en



cada segmento del proceso de producción.

*The Visionary Director, Third Edition* Reverte-Management

Los valores son los que definen a una persona u organización. Son nuestra esencia y el por qué de nuestro comportamiento.

Simon L. Dolan, debido a su larga trayectoria profesional y sus más de 55 libros publicados, vuelca toda su experiencia en estas páginas para ayudarte a vivir en armonía con tus valores y así mejorar la calidad de vida y la de las organizaciones. Para alcanzar el éxito tanto en la vida personal como en la profesional propone una vuelta a los valores. Presenta su propia metodología mediante la que, paso a paso, podrás auditar, clasificar y priorizar tus

valores alineándolos con tus objetivos. De esta manera, lograrás un vida mucho más llena y armoniosa y aumentarás tu bienestar físico y mental. En *Más coaching por valores*, Dolan hace hincapié en el coaching ejecutivo, una modalidad que ha ido ganando importancia y seguidores en los últimos años. El coach ejecutivo es fundamental para los directivos que quieran realizar con plenitud sus funciones y motivar a su equipo para alcanzar el éxito. [Guías HBR: Cómo superar el Burnout](#) Redleaf Press "Coaching" es una palabra muy de moda que ya cuenta con múltiples significados, algunos de ellos erróneos. Este libro

procura volver a las bases: el coaching como herramienta de desarrollo personal y profesional. En este libro, JD Roman y Manuel Ferrandez - integrantes del equipo pionero que en 1995 trabajo en el mayor proyecto de cambio empresarial en Europa, el proyecto Saturn- se apoyan en su experiencia para aclarar que es el "coaching," que beneficios produce, que precauciones amerita, cual es su nivel de alcance real y que exige del que lo practica. Para ello, parten de ciertas premisas. La primera es que el "coaching" es una herramienta de desarrollo personal y profesional. Un proceso que no respeta esta premisa NO es "coaching." La segunda

premise es que el "coaching" es un proceso, NO un acto aislado. Y la tercera es que la practica del "coaching" NO es una manifestacion de un don especial: exige el dominio de una serie de habilidades y herramientas que se pueden aprender y desarrollar. [Este texto fue escrito sin tildes ni otros caracteres especiales para evitar errores con el navegador.]

**BIBLIA DEL ENTRENADOR DE BALONCESTO. Una guía sistemática y exhaustiva del entrenamiento**

Reverte-Management  
 ¿Dónde rayos queda la puerta de salida del resentimiento? ¿Cómo lograr que tu miedo sea una oportunidad? ¿Cómo emplear el erotismo para expresar

que confías en tu pareja? ¿Cómo se cura uno de la vergüenza? ¿Cómo convocar a la paciencia? ¿Cuáles son los riesgos de la admiración? ¿En qué momentos la ira no debe ser descartada? Te proponemos un viaje profundo: visitaremos 37 emociones. Examinaremos sus tonos y formas, sus puntos altos y bajos. Aprenderás a escuchar las emociones, a diferenciarlas, a fluir en ellas como en un baile. Sabrás identificar el momento oportuno para emplear una emoción y no otra. Podrás leer las emociones que conviven en ti y en los demás: ¡sí, serás un agudo lector emocional!  
*Enhancing Trader Performance* National

Geographic Books  
Somos nosotros mismos, que podemos hacer autocoach siguiendo las propuestas que Miguel Udaondo expone en este libro. Al hacer autocoach con nosotros mismos las metas pueden ser las mismas que si contratáramos a un profesional, sólo que en esta modalidad el diálogo debe ser interno. El autor asegura que es un proceso fácil para el que son precisas dos condiciones: saber a dónde se quiere llegar y trabajar para acrecentar el conocimiento propio y la capacidad de autogestión. El propósito es sencillo: cambiar para mejor. Miguel Udaondo Durán asegura que en nuestro interior existen

recursos que potencian nuestra fuerza vital si los ponemos en funcionamiento y hace nuestra actitud más positiva ante todo tipo de situaciones. La clave está en permanecer despierto y desarrollar habilidades personales, como la confianza, la creatividad y la comunicación. Aprender a modificar nuestro comportamiento y adquirir nuevos y enriquecedores hábitos de vida para potenciar cualidades como si fuéramos nuestro propio coach es el propósito de la obra. El coaching es una técnica de desarrollo personal y profesional para liberar el talento, modificar hábitos de conductas y optimizar el desempeño. Con disciplina y

autoconfianza todos podemos poner en marcha un programa de autocoaching con el que alcanzar esos objetivos.

### **Guía útil para runners**

#### **principiantes**

Reverte-Management Through his own trading experiences and those of individuals he has mentored, Dr. Brett Steenbarger is familiar with the challenges that traders face and the performance and psychological strategies that can meet those challenges. In *Enhancing Trader Performance*, Steenbarger shows you how to transform talent into trading skill through a structured process of expertise development and reveals how this approach can help you

achieve market  
mastery.

**BeCoach: Las  
Emociones** Xoroi  
Edicions

Si eres como el 99% de los seres humanos, seguramente te habrás preguntado por qué y para qué estás en este planeta. En este libro la célebre astróloga Mia Astral plantea que la respuesta a esta cuestión es única para cada uno y que es fácil encontrarla en nuestra carta natal, es decir, en nuestro ADN cósmico. Con divertidas anécdotas, ejercicios de coaching y sencillas lecciones de astrología, estas páginas te permitirán identificar tu propósito de vida y las herramientas con las que cuentas para llevarlo a cabo en esta existencia. Entenderás que todo lo que vives

hace parte de tu misión y que cada una de tus relaciones es como un faro que te señala el siguiente paso en el plan de tu alma. "Cuando entendemos que nuestras pruebas son regalos cósmicos, llegamos a un nivel de aceptación que nos hace más fácil apreciar el panorama completo, entender el valor de esos maestros que llegan para mostrarnos dónde enfocar nuestra atención y dejar brillar nuestra luz interior". Más que un libro de astrología, es una guía para sanar tus relaciones, dejar de autosabotearte y alinearte con tu propósito de vida. *The Art of Living* Planeta Colombia Lecciones de liderazgo del legendario coach de negocios Bill

Campbell LA HISTORIA NUNCA ANTES CONTADA DE UNO DE LOS PERSONAJES MÁS ICÓNICOS DE SILICON VALLEY. Bill Campbell desempeñó un papel fundamental en el crecimiento de varias compañías prominentes, como Google, Apple e Intuit, fomentando relaciones profundas con los visionarios de Silicon Valley, incluidos Steve Jobs, Larry Page y Eric Schmidt. Además, este genio empresarial fue mentor de docenas de otros líderes importantes, desde empresarios y capitalistas de riesgo hasta educadores y futbolistas. Dejó un legado de empresas en crecimiento, personas exitosas, respeto, amistad y amor después de su muerte en 2016. Los líderes de

Google durante más de una década, Eric Schmidt, Jonathan Rosenberg y Alan Eagle experimentaron de primera mano cómo el hombre conocido como Coach Bill construyó relaciones de confianza y fomentó el crecimiento personal; inspiró valor e identificó y resolvió las tensiones que inevitablemente surgen en entornos de rápido movimiento. Para honrar a su mentor e inspirar y enseñar a las generaciones futuras, han codificado su sabiduría en esta guía esencial. Basado en entrevistas con más de ochenta personas que conocieron y amaron a Bill Campbell, El coach de Silicon Valley explica los principios del entrenador y los ilustra con historias de

las muchas personas y compañías con las que trabajó. El resultado es un plan para líderes empresariales y gerentes con visión de futuro que los ayudará a crear culturas, equipos y empresas de mayor rendimiento y rapidez. ENGLISH DESCRIPTION #1 Wall Street Journal Bestseller New York Times Bestseller USA Today Bestseller The team behind How Google Works returns with management lessons from legendary coach and business executive, Bill Campbell, whose mentoring of some of our most successful modern entrepreneurs has helped create well over a trillion dollars in market value. Bill Campbell played an instrumental role in the growth of several

prominent companies, such as Google, Apple, and Intuit, fostering deep relationships with Silicon Valley visionaries, including Steve Jobs, Larry Page, and Eric Schmidt. In addition, this business genius mentored dozens of other important leaders on both coasts, from entrepreneurs to venture capitalists to educators to football players, leaving behind a legacy of growing companies, successful people, respect, friendship, and love after his death in 2016. Leaders at Google for over a decade, Eric Schmidt, Jonathan Rosenberg, and Alan Eagle experienced firsthand how the man fondly known as Coach Bill built trusting relationships, fostered personal growth—even

in those at the pinnacle of their careers—inspired courage, and identified and resolved simmering tensions that inevitably arise in fast-moving environments. To honor their mentor and inspire and teach future generations, they have codified his wisdom in this essential guide. Based on interviews with over eighty people who

knew and loved Bill Campbell, Trillion Dollar Coach explains the Coach's principles and illustrates them with stories from the many great people and companies with which he worked. The result is a blueprint for forward-thinking business leaders and managers that will help them create higher performing and faster moving cultures, teams, and companies.